



Zur Verstärkung unseres TEKKO-Teams
suchen wir einen

Sales Manager* im Vertriebsaußendienst

Eingebettet in die TELENOT-Gruppe mit über 500 Mitarbeitenden, bietet die TEKKO Gebäudeautomation Lösungen für das energieeffiziente, sichere und intelligente Gebäude der Zukunft. Von der Raum- und Gebäudeautomation über das intelligente Energiemanagement bis zur smarten Sicherheit von Gebäuden.

Ihre Region

- DACH-Region sowie angrenzende deutschsprachige Gebiete, darunter die Niederlande, Belgien, Luxemburg sowie das Elsass und Lothringen

Ihre Aufgaben

- Aufbau und Pflege eines festen Kundenstamms in Ihrer Vertriebsregion (zugeteilt entsprechend Ihres Wohnorts)
- Präsentation unserer Produkte und Lösungen sowie aktive Kundenberatung
- Dokumentation und Pflege von Kundeninformationen im CRM-System
- Umsatzverantwortung in Ihrer Region und eigenverantwortliche Planung von Kundenbesuchen
- Unterstützung bei der Organisation und Teilnahme an Messen und Events

Ihre Qualifikation

- Abgeschlossene technische Ausbildung, idealerweise im Elektrobereich
- Erste Erfahrung im Außendienst und Branchenkenntnisse im Elektrohandwerk
- Technische Affinität und Kenntnisse über Gebäudeautomationsysteme von Vorteil
- Souveränes Auftreten, Verhandlungsgeschick und Freude am Umgang mit Menschen
- Reisebereitschaft innerhalb Ihrer Region sowie Führerschein Kl. B

Das bieten wir

- Umfassende Einarbeitung und kontinuierliche Schulungs- und Weiterbildungsmöglichkeiten
- Mobiles Arbeiten mit modernem Equipment (Smartphone, Tablet, Laptop)
- Attraktives Gehaltspaket und Firmenfahrzeug mit privater Nutzungsmöglichkeit
- Betriebliche Altersvorsorge mit Arbeitgeberzulage
- Unbefristete Festanstellung mit langfristiger Perspektive

Zusätzliche Benefits

- 30 Tage Urlaub
- Gesundheitsmanagement und Mitarbeiterrabatte
- Dienstradleasing, Parkhaus und eine betriebseigene KiTa
- Nachhaltigkeit durch umweltfreundliche Praktiken
- Betriebliche Kantine mit kostenlosem Salatbuffet

Haben Sie Interesse diese anspruchsvolle Aufgabe in einem innovativen Unternehmen anzugehen? Dann freuen wir uns auf Ihre Bewerbung. Senden Sie diese bitte als PDF an personal@telenot.de

Bitte beachten Sie, dass Bewerbungen, die Sie uns per E-Mail senden, unverschlüsselt übertragen werden.



* bei uns zählt der Mensch, nicht das Geschlecht.